



Catalogue Formations **2014**

L'importance d'apprendre



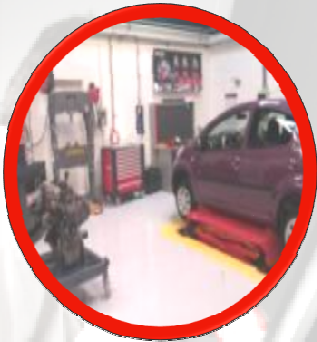
Depuis toujours la formation chez FACOM est un axe de développement humain prioritaire, parce qu'elle permet de donner une plus grande confiance en soit à ses collaborateurs et partenaires :

- ✓ Mieux connaître pour mieux vendre
- ✓ Etre reconnu comme un professionnel
- ✓ La formation est génératrice de talents

Notre mission



- ❑ Développer la connaissance pour développer les parts de marché
- ❑ Communiquer et rendre accessible des informations indispensables dans les travaux de tous les jours
- ❑ Bâtir une équipe de vente gagnante



Nos atouts :

- Centre de formation déclaré auprès de la préfecture d'île de France :
N° **11 91 00575 91**
- Un centre de formation dédié « outillage à main » de 300m²
- Une Salle de formation avec outils de démonstration et maquettes
- Mise en pratique en atelier après chaque apport théorique
- Simulation de vente, et auto-construction d'argumentaire
- Films produits et films de présentation usines
- Quiz en fin de stage
- Remise de certificat de formation

La formation, pour qui et pourquoi ?



Participants /stage	Mieux connaître le cœur de gamme FACOM TCC1	Développer ses connaissances sur les gammes techniques d'outils FACOM TCC2	Devenir spécialiste du serrage contrôlé FACOM TCC3	Devenir spécialiste des outils pour la maintenance Auto TCC4	Comment réparer les outils FACOM TCC5
Nouveaux collaborateurs					
Vendeur itinérant					
Vendeur sédentaire					
Vendeur téléphone					
Responsable de magasin					
Service clients					
Conseiller technique					
Responsable après vente					

Mieux connaître le cœur de gamme FACOM (TCC1)



- ❑ Référence du stage : TCC1
- ❑ Prix : 350€ ht
- ❑ Durée : 2 jours
- ❑ lieu : centre de formation Morangis (Fr)
- ❑ Thème : Balayage de la gamme d'outils et découverte des documents de vente
- ❑ Objectifs
 - ✓ Améliorer les connaissances sur la gamme pour renseigner les clients
 - ✓ Pouvoir faire des démonstrations de produits auprès d'utilisateurs
 - ✓ Connaître le meilleur argument pour vendre un outil
- ❑ Stagiaires : Vendeurs itinérants, vendeurs sédentaires, Responsable point de vente, Nouveaux collaborateurs...
- ❑ Sujets : Présentation des documents supports de vente, Initiation serrage, pinces, gamme elec., rangement , gamme expert.

Mieux connaître le cœur de gamme FACOM (TCC1)



➤ Programme

Référence du stage : **TCC1**

Accueil	Groupe/marques/ Présentation société Catalogue/tarif/divers documents garantie/Sav	1/2 journée
Serrage	Clés Cliquets douilles Vissage Pinces	1/2 journée
Elec	Dénudage /sertissage	1 jour
Rangement	Servantes et équipement d'atelier	
Expert	strategie Expert , gamme expert	

Développer ses connaissances sur les gammes techniques d'outils FACOM (TCC2)



- ❑ Référence du stage : TCC2
- ❑ Prix : 350€ ht
- ❑ Durée : 2 jours
- ❑ Lieu : Morangis (Fr) centre de formation
- ❑ Thème : Connaissances approfondies de la gamme de produits techniques
- ❑ Objectifs
 - ✓ Adapter son argumentaire en fonction des besoin clients en développant ses compétences dans des produits à forte valeur ajoutée
 - ✓ Développer le chiffre d'affaire avec la vente de produits valorisant
 - ✓ Parler technique et non plus seulement prix
 - ✓ Pouvoir faire des démonstrations de produits auprès d'utilisateurs
- ❑ Stagiaires : Vendeur itinérant, conseiller technique
- ❑ Sujets : Rangement, extraction, serrage contrôlé, outils énergisés



Développer ses connaissances sur les gammes techniques d'outils FACOM (TCC2)



➤ Programme

Référence du stage : **TCC2**

Accueil	présentation société/groupe/marque catalogue / tarif /documentation diverse Garantie /SAV	1 / 2 journée
rangement	Servantes d'atelier Rangement mobile Gamme Jet line Etabli et équipement d'atelier	1 / 2 journée
Electricité	Sertissage Dénudage Emporte pièces Eclairage	1 / 2 journée
Serrage contrôlé	Outils Dynamométriques, Contrôleur de couples	
Extraction	Extraction	1/2
Outillage énergisé	Outils sur batterie Outils pneumatiques	journée

Devenir spécialiste du serrage contrôlé FACOM (TCC3)



- ❑ Référence du stage : TCC3
- ❑ Prix : 350€ ht
- ❑ Durée : 2 jours
- ❑ Lieu : Morangis (Fr) centre de formation
- ❑ Thème : bien connaître la gamme serrage contrôlé et savoir la promouvoir
- ❑ Objectifs
 - ✓ Préconiser l'outil parfaitement adapté à la demande client
- ❑ Stagiaires : Conseillers techniques, vendeur itinérants ou sédentaires
- ❑ Sujets :
 - ✓ Données techniques sur les assemblages
 - ✓ La gamme FACOM serrage contrôlé
 - ✓ L'environnement normatif : ISO 6789...



Devenir spécialiste du serrage contrôlé FACOM (TCC3)



➤ Programme

Référence du stage : **TCC3**

Accueil	Groupe/Marques/présentation Catalogue/tarif/documents divers Visite du service réparation/ Garantie	1 jour
Serrage	Pourquoi contrôler un couple de serrage ? Que ce passe t il lors d'un serrage? Comment contrôler un couple de serrage?	
L'environnement normatif	ISO 6789, Normes d'assurance qualité	1 jour
La gamme	Clés dynamométriques	
	Tournevis dynamométriques	
	Couplemètre	
Atelier	Manipulation	
Assurance qualité	Certification iso, documents Cofrac ...	

Devenir spécialiste des outils pour la maintenance Auto (TCC4)



- ❑ Référence du stage : TCC4
- ❑ Prix : 350€ ht
- ❑ Durée : 2 jours
- ❑ Lieu : Morangis (Fr) centre de formation
- ❑ Thème : Avoir une parfaite connaissance des produits pour la maintenance auto
- ❑ Objectifs
 - ✓ Acquérir /améliorer les connaissances des technologies automobile
 - ✓ Parfaire sa connaissance des outils
 - ✓ Pouvoir faire des démonstrations de produits auprès d'utilisateurs
 - ✓ Utiliser le meilleur argument pour vendre un produit
- ❑ Stagiaires : Force de vente , vendeur sédentaire , responsable agence
- ❑ Sujets :
 - ✓ Technologie Automobile et les outils associés : diesel , injection, suspensions, Trains roulants, levage.....



Devenir spécialiste des outils pour la maintenance Auto (TCC4)



➤ Programme

Référence du stage : **TCC4**

Accueil	présentation société	1 jour
Moteur	Notions de base mécanique moteur essence diesel Atelier	
Trains roulants	Notion de base trains roulants Suspension Roue Transmission Atelier	
Frein	Notion de bases freinage frein a disque frein à tambour atelier	1 jour
Electricité Auto	Notion de bases électricité Multimètres Chargeurs de batteries Boosters	
levage	Cric roulant, Grue d'ateliers, Chandelles	

Comment réparer les outils FACOM ? (TCC5)



- Référence du stage : TCC5
- Prix : 350€ ht
- Durée : 2 jours
- lieu: Morangis (Fr) centre de formation
- Thème : Comment réparer les outils FACOM
- Objectifs :
 - ✓ Etre capable de réparer la gamme d'outils énergisés et les outils de serrage contrôlé
- Stagiaires : Equipe après ventes
- Sujets :
 - ✓ Comprendre le fonctionnement des outils
 - ✓ Comment réparer ?

Comment réparer les outils FACOM ? (TCC5)

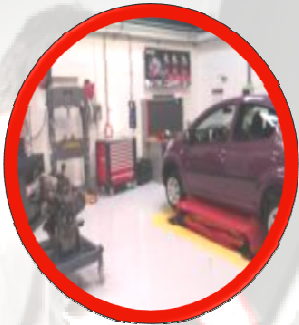


➤ Programme

Référence du stage : **TCC5**

Accueil	présentation société/groupe/marque catalogue /documentation diverse Les différents éléments techniques et les normes	1/2 journée
Serrage contrôlé	Notion sur le serrage contrôlé Pourquoi et comment contrôler un couple de serrage Laboratoire dynamométrie Manip outil en atelier réparation	1 jour
Gamme énergisée	Gamme outils émergés comment ça marche Atelier	1/2 journée

Comment s'inscrire à une cession de formation ?



1. Trouver la cession qui correspond à vos attentes
2. Remplir la fiche d'inscription jointe
3. Communiquer cette fiche d'inscription par mail iastraining.center@sbdinc.com, ou par courrier au centre de formation FACOM
6/8 rue Gustave Eiffel
91420 Morangis
4. Le centre de formation vous confirme l'inscription au stage et envoie une convocation au stagiaire

Planning des stages et tarif



➤ Planning 2014

référence Stage	Designation du stage	du	au	du	au	du	au
TCC1	Mieux connaître le cœur de gamme FACOM			23/06/2014	24/06/2014	09/10/2014	10/10/2014
TCC2	Développer ses connaissances sur les gammes techniques d'outils FACOM			12/06/2014	13/06/2014	06/11/2014	07/11/2014
TCC3	Devenir spécialiste du serrage contrôlé FACOM	17/04/2014	18/04/2014	22/09/2014	23/09/2014	01/12/2014	02/12/2014
TCC4	Devenir spécialiste des outils pour la maintenance Auto	26/06/2014	27/06/2014	27/10/2014	28/10/2014	08/12/2014	09/12/2014
TCC5	Comment réparer les outils FACOM	14/04/2014	15/04/2014	06/10/2014	07/10/2014		

➤ Tarif 2014

Coût pédagogique : Le prix d'un stage est de 350€ ht par personne pour les deux jours.

Ce coût inclus les repas du midi

Les frais d'acheminement sur le lieu de stage ainsi que les frais d'hébergement* sont à la charge des participants.

* Le centre de formation peut fournir une liste d'hôtels a proximité

Conditions Générales de Vente 2014

Applicables à toute commande de produits du tarif FACOM 2014/01/FR pendant sa période de validité



Les Présentes Conditions Générales de Vente annulent et remplacent toutes les conditions antérieures. Elles s'appliquent à toutes les ventes conclues par la société FACOM auprès des acheteurs professionnels situés en France métropolitaine, sauf accord spécifique préalable à la commande convenu par écrit entre les parties.

COMMANDE

Toute commande implique l'adhésion sans réserve aux présentes Conditions Générales de Vente qui prévalent sur tout autre document du Client et notamment sur ses conditions générales d'achat. Les propositions particulières faites par nos représentants ne nous engagent qu'après confirmation écrite de notre part. Sauf décision contraire de FACOM, toute commande n'est prise en compte qu'à réception d'un bon de commande émis par le client sur son papier à en-tête commercial, revêtu de son cachet commercial et de sa signature, ou d'un bon de commande ou devis FACOM revêtu du cachet commercial du client, et de sa signature. Aucune commande ne peut être annulée sans le consentement exprès des deux parties. Toute commande dont le montant net n'atteint pas 150,00 € hors TVA sera majorée de 15 € sans avis préalable.

PRIX

Les prix applicables sont ceux du tarif en vigueur au moment de la passation de la commande. Ces prix sont susceptibles d'évoluer. Toute modification de tarif sera communiquée au Client dans un délai de deux mois précédant sa mise en application. Les prix s'entendent hors taxes (à l'exception de la taxe DRIRE sur les instruments de mesure linéaires), hors frais de douane, de transport, d'assurance, en emballage « standard » et départ de la plate forme logistique de la société FACOM.

CONDITIONS DE PAIEMENT

Le paiement doit s'effectuer par LCR directe à 30 jours fin de mois date de facture. Aucun escompte ne sera pratiqué pour paiement comptant, ou dans un délai inférieur à celui figurant aux présentes Conditions Générales de Vente, ou sur la facture. Le paiement est constitué par l'encaissement effectif des fonds. La remise d'un chèque, d'une LCR ou de tout autre titre ne constituant pas un paiement. Toute LCR soumise à l'acceptation doit être revenue acceptée par le Client dans les 8 jours de son envoi par la société FACOM. Le droit à ristourne est expressément suspendu au complet paiement de l'ensemble des sommes dues à la société FACOM pendant la période considérée. En cas de retard de paiement, la société FACOM se réserve le droit de suspendre toute livraison en cours et/ou à venir.

Toute détérioration du crédit du client pourra justifier l'exigence de garanties ou d'un règlement comptant ou par traite payable à vue, avant exécution des commandes reçues. En cas de refus par le Client du paiement comptant, sans qu'aucune garantie suffisante ne soit proposée par ce dernier, la société FACOM pourra refuser d'honorer la (les) commande(s) passée (s) et de livrer la marchandise concernée. Dans le cas où un Client passe une commande à la société FACOM, sans avoir procédé au paiement de la (les) commande (s) précédente(s), la société FACOM pourra refuser d'honorer la commande et de livrer la marchandise concernée. En cas de non paiement partiel ou total de l'une quelconque des échéances convenues, et 15 jours après une mise en demeure par Lettre recommandée, la vente sera résolue de plein droit, sans préjudice de tous dommages et intérêts. La société FACOM pourra alors exiger le paiement immédiat de la totalité des sommes, même non échues, qui pourraient être dues. Les marchandises non payées devront être retournées aux frais, risques et périls des Clients.

Une facture n'ayant pas été contestée par le client dans un délai de 30 jours à compter de sa date d'émission est réputée définitivement acceptée par le client dans son principe et dans son montant. Au-delà de ce délai, les réclamations et les litiges ne seront pas recevables.

PENALITES DE RETARD

En application de l'article L.441-6 du code de commerce toute somme non payée à l'échéance donnera lieu de plein droit et sans mise en demeure, à l'application de pénalités de retard exigibles le jour suivant la date de règlement figurant sur la facture calculées sur la base d'un taux égal à trois fois le taux d'intérêt légal, sans que cette pénalité nuise à l'exigibilité des sommes dues en principal. En vertu des mêmes dispositions, le Client sera redevable d'une indemnité forfaitaire de 40€ pour frais de recouvrement.

COMPENSATION

FACOM s'oppose à toute compensation conventionnelle sauf accord exprès, préalable et écrit de sa part. Aucune pénalité de quelque nature que ce soit ne sera acceptée par FACOM sauf accord préalable et écrit de ce dernier et ce, quelle que soit la motivation de la pénalité. En cas de violation de la présente clause, FACOM pourra suspendre ses livraisons, voire fermer le compte du client. FACOM se réserve le droit de déduire des ristournes tout montant que le client aurait déduit d'office.

En vertu du principe de compensation conventionnelle, il est convenu que FACOM se réserve le droit de pratiquer vis-à-vis de chaque client la compensation partielle ou totale entre les créances et les dettes réciproques existant entre le client et FACOM y compris lorsque ces créances et dettes ne sont pas connexes ou sont relatives à des contrats distincts. En outre, le client est garant de l'ensemble des dettes contractées par les sociétés appartenant à son groupe de sociétés et accepte que FACOM puisse pratiquer la compensation entre toutes les dettes et créances réciproques entre FACOM et les sociétés du groupe du client.

Tout crédit en faveur du client qui n'aura pas été réclamé dans un délai de 6 mois, ne sera plus remboursé mais pourra uniquement être utilisé en déduction d'une prochaine facture.

Conditions Générales de Vente 2014

Applicables à toute commande de produits du tarif FACOM 2014/01/FR pendant sa période de validité. (suite)



TRANSFERT DE PROPRIETE

Le transfert de propriété des produits vendus par la société FACOM est suspendu jusqu'à complet paiement du prix de ceux-ci par le Client, en principal et accessoires, même en cas d'octroi de délai de paiement. Toute clause contraire, notamment insérée dans les conditions générales d'achat, est réputée non écrite, conformément à l'article L.624-16 du code de commerce. De convention expresse, la société FACOM pourra faire jouer les droits qu'elle détient au titre de la présente clause de réserve de propriété, pour l'une quelconque de ses créances, sur la totalité de ses produits en possession du Client, ces derniers étant conventionnellement présumés être ceux impayés, et la société FACOM pourra les reprendre ou les revendre en dédommagement de toutes ses factures impayées, sans préjudice de son droit de résolution des ventes en cours.

Le Client ne pourra revendre ses produits non payés que dans le cadre de l'exploitation normale de son entreprise, et ne peut en aucun cas nantir ou consentir de sûreté sur des stocks impayés. En cas de défaut de paiement, le Client s'interdira de revendre ses stocks à concurrence de la quantité de produits impayés. La société FACOM pourra unilatéralement, après envoi d'une mise en demeure, dresser ou faire dresser aux frais du Client un inventaire de ses produits en possession du Client, qui s'engage d'ores et déjà, à laisser libre accès à ses entrepôts, magasins ou autres à cette fin, veillant à ce que l'identification des produits de la société FACOM soit toujours possible. En cas de liquidation judiciaire les commandes en cours seront automatiquement annulées, et la société FACOM se réserve le droit de revendre les marchandises en stock. En cas de revendication de marchandise, les frais de retour ainsi que les frais de reconditionnement et de logistique (15% de la valeur d'achat des marchandises) restent à la charge du Client et les versements effectués nous resteront acquis à titre de clause pénale.

LIVRAISON

Les délais de livraison communiqués par la société FACOM lors de la commande ne sont donnés qu'à titre informatif et indicatif. Ils ne sont pas contractuels et ne peuvent donner lieu à aucune pénalité de retard. Ils s'entendent hors cas de non respect des conditions de paiement, de non-fourniture par l'acheteur en temps voulu de tous les renseignements nécessaires à l'exécution de la commande, cas de force majeure ou d'événements tels que : grève totale ou partielle, lock-out, interruption ou perturbation des transports, incendie, catastrophes naturelles, épidémie, pandémie, incidents d'approvisionnements et de façon générale pour toute cause indépendante de sa volonté.

PORT - EMBALLAGE

Pour toute commande télématique, le franco de port et l'emballage est de 350,00 € net hors TVA pour le territoire métropolitain, transporteur choisi par la société FACOM. Pour tout autre forme de passation de commande (téléphone, fax, courrier) le franco de port et d'emballage est de 700,00 € net hors TVA pour le territoire métropolitain, transporteur choisi par la société FACOM.

EXPEDITIONS EXPRESSES

Les frais sont à la charge du destinataire.

TRANSFERT DES RISQUES-RECLAMATIONS

- 1) Lorsque les marchandises sont livrées par la société FACOM, le transfert des risques a lieu après le déchargement complet, par le transporteur, dans les entrepôts du Client.
Toute réclamation concernant des pertes ou avaries de colis ou de marchandises intervenues pendant le transport ne sera prise en compte par la société FACOM que si le Client a émis des réserves auprès du transporteur conformément aux articles L 133-3 et suivants du code de commerce.
- 2) Lorsque les marchandises sont prises en charge par un transporteur à la demande du Client, le transfert des risques s'opère après chargement complet, à la charge du Client, des véhicules du transporteur. Aucune réclamation concernant des pertes ou avaries de colis ou de marchandises intervenues pendant le transport ne sera acceptée par la société FACOM.
- 3) toute réclamation non liée au transport relative à la non-conformité des marchandises ou à des vices apparents ne pourra être prise en considération que dans un délai maximal d'un mois suivant la date d'expédition des marchandises.
- 4) Si le bien fondé de la réclamation est avéré, FACOM se réserve le droit, soit de livrer de nouveaux produits de qualité conforme à la commande, soit d'établir un avoir. La responsabilité de FACOM, quel qu'en soit le motif, ne saurait en aucun cas excéder le prix des produits défectueux ou non livrés.

RETOURS

Aucun retour d'articles, hors clause de garantie, ne sera accepté sans l'accord préalable et écrit de la société FACOM.

Le matériel retourné doit être dans un état rigoureusement neuf et conforme aux caractéristiques du programme en vigueur. Seules les marchandises figurant au tarif en vigueur peuvent faire l'objet d'une reprise ; celle-ci est expressément exclue pour les modèles dont la commercialisation a cessé. Tout retour accepté fera l'objet d'une déduction de 15 % de la valeur d'achat du matériel, au titre des frais de re-conditionnement et logistiques. En cas de retour, les expéditions à l'adresse de la société FACOM doivent être faites franco en ses entrepôts de Morangis. Tout retour accepté donnera lieu à l'établissement d'un avoir le client ne pouvant jamais, sous prétexte de réclamation formulée contre FACOM, retenir tout ou partie des sommes dues, ni opérer une compensation ou un débit d'office

Conditions Générales de Vente 2014 Applicables à toute commande de produits du tarif FACOM 2014/01/FR pendant sa période de validité. (suite)



GARANTIE FACOM

La Garantie FACOM est réservée aux Clients ayant un compte ouvert chez FACOM.

La société FACOM garantit ses produits contre tout défaut de matière ou de fabrication.

Dans le souci constant d'apporter un service plus performant à sa clientèle, la société FACOM, indépendamment de la garantie légale, a créé trois niveaux supplémentaires de garantie. Leurs conditions d'application et de mise en œuvre sont disponibles en consultant le tarif FACOM en vigueur ou le catalogue FACOM ou le site Web FACOM à l'adresse suivante : [http : \ www.facom.com](http://www.facom.com) –rubrique Garantie FACOM ou en faisant la demande par écrit à FACOM – service clients - 6 et 8 rue Gustave Eiffel –91423 Morangis Cedex France.

Les frais d'acheminement des produits vers le Service Après Vente FACOM sont à la charge de l'expéditeur. Les frais de retour des produits bénéficiant de la Garantie sont pris en charge par FACOM. Les articles ne pouvant pas bénéficier de la garantie sont, au choix du Client, détruits par FACOM ou retournés en port dû.

La garantie ne s'applique pas et toute responsabilité de la société FACOM est exclue en cas de non paiement du Client et ce dernier ne peut se prévaloir de l'appel en garantie pour suspendre ou différer ses paiements.

PRESCRIPTION ABREGEE

Toute contestation, demande ou action de la part de l'acheteur relative à l'ensemble de la relation commerciale existante avec le vendeur, et notamment au titre du paiement d'avantages financiers, de quelque nature qu'ils soient, concernant l'année N, devra être formulé ou engagée au plus tard dans les trois (3) ans suivant l'expiration de l'année civile au titre de laquelle la somme est due. A défaut, et par dérogation expresse aux dispositions visées sous l'article L.110-4 du code de commerce, aucune réclamation, contestation, demande ou action ne pourra plus être présentée ou engagée et sera considéré, dès lors, comme étant strictement irrecevable et l'action de l'acheteur prescrite

PROPRIETE INTELLECTUELLE

La société FACOM est titulaire de l'ensemble de la propriété intellectuelle sur les outils, à titre de dessin ou modèle déposé ou à tout autre titre. Le Client s'interdit de participer directement ou non à tout acte concourant à la méconnaissance de cette propriété.

La société FACOM est et demeure propriétaire des études, plans et autres documents afférents à ses produits, même si le Client a pu en prendre connaissance dans le cadre de leurs relations, auquel cas il s'interdit d'en faire toute divulgation ou reproduction.

RESPONSABILITE

En cas de faute imputable à la société FACOM dans l'exécution des présentes conditions générales de vente la responsabilité de la société FACOM sera limitée aux dommages matériels directs causés au client à l'exclusion des dommages immatériels ou indirects tels que pertes d'exploitation, de profit, d'une chance, préjudice commercial, manque à gagner.

La responsabilité civile de la société FACOM, toutes causes confondues, à l'exception des dommages corporels et de la faute lourde est limitée à une somme plafonnée au montant du produit en cause.

Le client se porte garant de la renonciation à recours de ses assureurs ou de tiers en relation contractuelle avec lui, contre la société FACOM et ses assureurs au-delà des limites et exclusions fixées ci-dessus.

JURIDICTION DROIT APPLICABLE

En cas de contestation le tribunal de commerce d'Evry sera seul compétent, même en cas de demande incidente, d'appel en garantie ou de pluralité de défendeurs. Les conditions spéciales de la vente, les divers modes d'expédition contre-remboursement ainsi que le lieu de livraison ne peuvent opérer ni novation, ni dérogation à la présente clause.

Toutes les clauses figurant dans les présentes conditions générales de vente ainsi que toutes les opérations d'achat et de vente qui y sont visées, seront soumises au droit français à l'exclusion de la convention de Vienne du 11 avril 1980.

CONDITIONS PARTICULIERES AU CENTRE DE FORMATION:

Deux semaines au plus tard avant le début du stage, un rappel sera envoyé aux participants du stage.

Toute annulation par le client doit être effectuée par écrit (courrier postal, ou courrier électronique) iatrainingq.center@sbdinc.com au plus tard 4 semaines avant le début du stage.

Le centre de formation FACOM se réserve le droit d'annuler une session de formation en raison d'un nombre trop faible de participants, 10 jours minimum avant la date de début de la formation. Le centre de formation proposera de reporter la formation à une date ultérieure

IAR training center



❑ Lieu : Au sud de Paris (voir plan joint)

✓ FACOM

6/8 rue Gustave EIFFEL

91420 MORANGIS

FRANCE

✓ ☎ 33 (0) 1 64 54 43 90

✓ *E mail:*

iartraining.center@sbdinc.com

❑ Nombre de Participants maximum : 10*

*Le centre de formation se réserve le droit de reporter le stage en cas de nombre insuffisant de stagiaires

❑ Les repas du midi sont pris en charge par le centre de formation FACOM

❑ Horaires : 1er jour , début à 10h
Autres jours de 9.00h à 17.00h

FICHE D'INSCRIPTION STAGE

centre de formation FACOM :
Numéro de déclaration : 11 91 00575 91

STAGE

Intitulé :	
Référence :	
Durée :	Date :
Lieu :	Prix ht unitaire : 350 €
Total à payer hors taxe : 350€ x _____ personnes = _____ € ht	

PARTICIPANTS

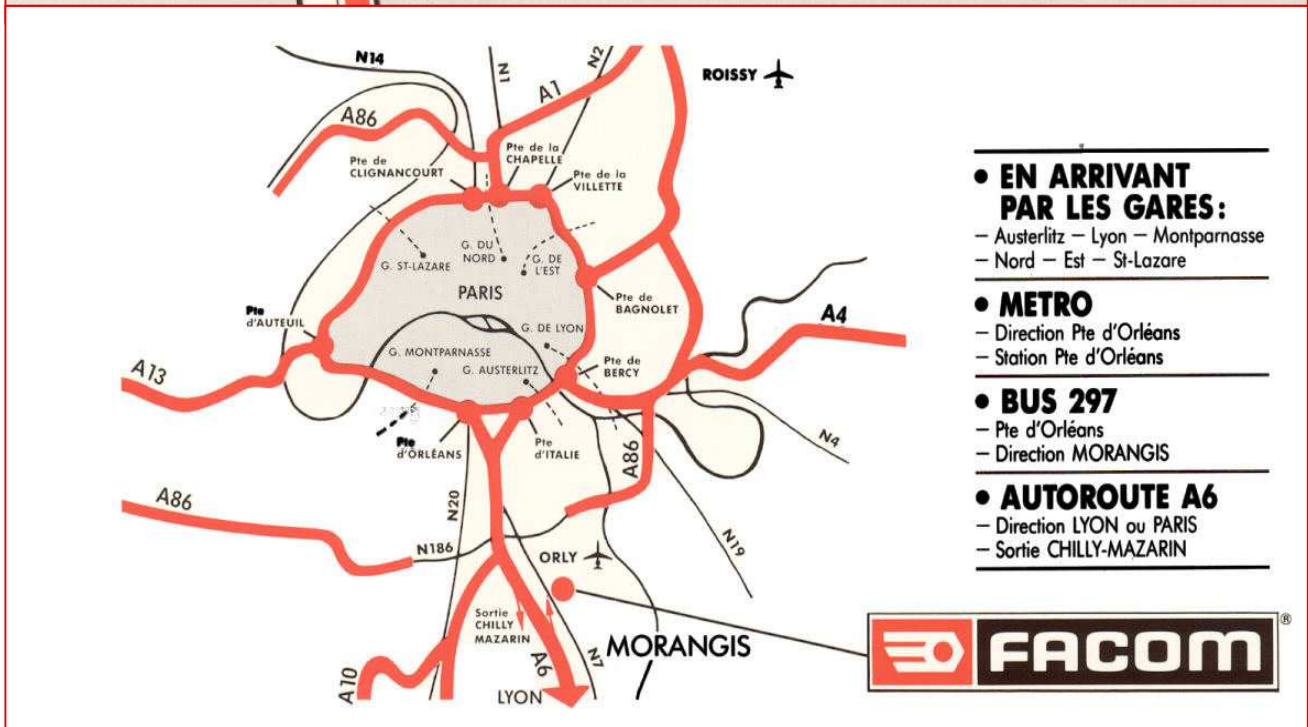
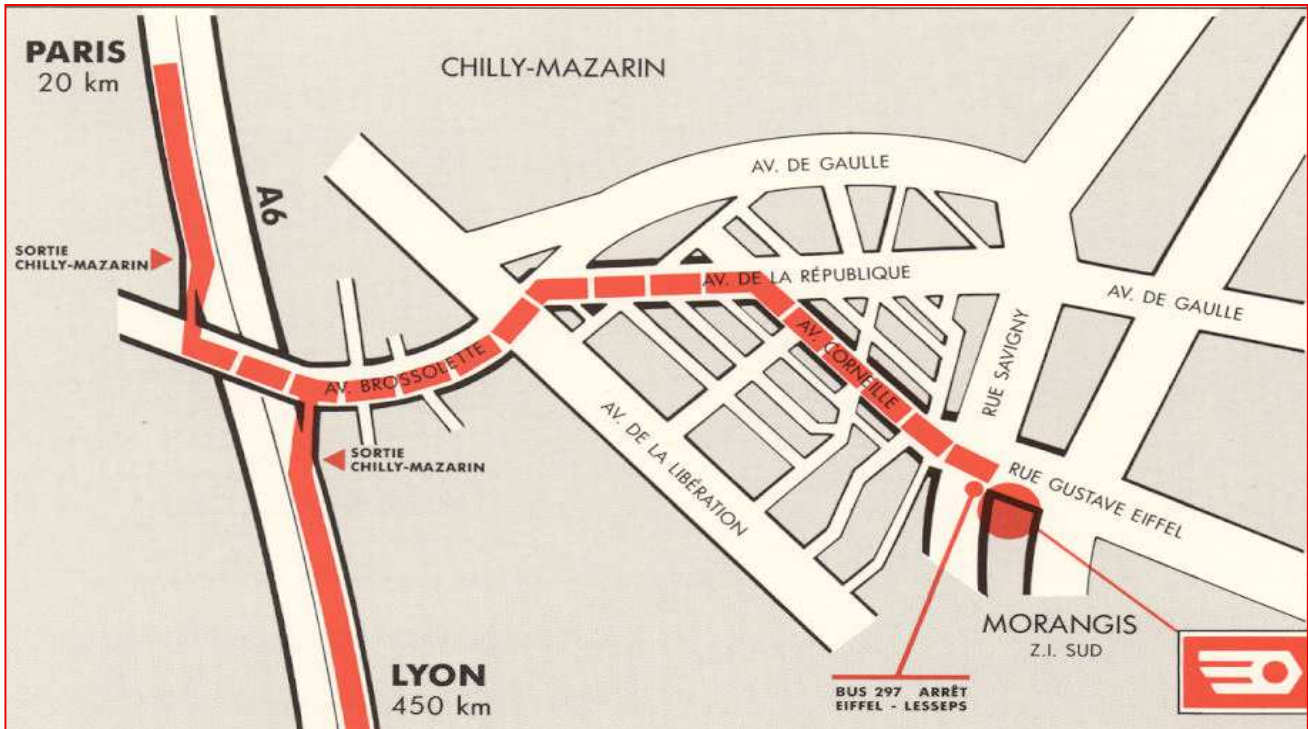
Nom	prénom	e-mail	téléphone portable

ENTREPRISE

Raison sociale :
Adresse :
N° de compte client FACOM :

Cachet de l'entreprise	Nom, prénom :
	Fonction :
	Date :
	Signature du responsable

Plan d'accès



• EN ARRIVANT PAR LES GARES:

- Austerlitz - Lyon - Montparnasse
- Nord - Est - St-Lazare

• METRO

- Direction Pte d'Orléans
- Station Pte d'Orléans

• BUS 297

- Pte d'Orléans
- Direction MORANGIS

• AUTOROUTE A6

- Direction LYON ou PARIS
- Sortie CHILLY-MAZARIN

